MINERÍA :: OTROS PROYECTOS PODRÍAN SUFRIR RETRASOS

Atacocha es prioridad para Milpo

MINERA ADQUIRIÓ ATACOCHA EN NOVIEMBRE Y ESTÁ HACIENDO ESFUERZOS PARA REVALORARLA

BLOOMBERG

INTEGRAR. SEGÚN EJECUTIVO DE MILPO, AÚN NO SE HA ANALIZADO UNA FUSIÓN CON ATACOCHA.

La minera Milpo adquirió en noviembre pasado Compañía Minera Atacocha y, desde esa fecha, sanear la empresa ha sido su obsesión, dijo el presidente de Milpo, Ivo Ucovich. El ejecutivo, explicó que, por ello, el desarrollo de los proyectos que tenían como San Hilarión y Pukaqaqa, ubicados en Áncash y Huancavelica, respectivamente, podrían sufrir un retraso.

Como se recuerda, Milpo esperaba tomar una decisión respecto a ambos proyectos a fines de este año. Sin embargo, Ucovich indicó que aún no se habían evaluado nuevas fechas. "No sabemos con qué velocidad iremos (en ambos proyectos), pero seguramente no (será) tan rápido como antes porque compramos Atacocha. Tenemos que desarrollar eso y hacer una reingeniería en esta empresa", explicó.

Milpo adquirió el 69,75% de Atacocha con lo cual se convirtió en su operador y principal accionista. El ejecutivo explicó que tuvieron que pagar deudas y realizar un aumento de capital, lo que hizo que se prioricen los esfuerzos en revalorar esta mina ubicada en Pasco . Al ser consultado si Milpo evaluaba una posible fusión con Atacocha, Ucovich explicó que aún no se ha analizado esta posibilidad "Eso lo dirá el tiempo", indicó.

AGRO :: PERUANOS PARTICIPAN

Crece demanda mundial de cafés con sabor ético

Los productores de café de la zona de San Ignacio (Cajamarca) reciben un adicional de US$20 por vender un quintal de producto orgánico, otros US$10 por tener un sello de comercio justo y otros US$7 por la certificación de Rainforest Alliance (RA), comenta Edmundo Gutiérrez, uno de los agricultores de la zona.

Según el representante de RA (programa financiado por USAID), Gerardo Medina, los productos denominados éticos comercializan unos US$33.000 millones en el mundo. Y ese crecimiento continúa en el tiempo, resalta.

Una de las demandas de RA es un trato justo a los trabajadores. En el caso del Perú, este año se certificarían 25.000 hectáreas de café.

POTENCIAL. CAFÉ PERUANO ENCONTRÓ UN BUEN NICHO.

EL OBSERVADOR

EFRAÍN GONZALES DE OLARTE
[Economista]

Limitaciones al desarrollo regional

LA LIMITADA DIVISIÓN DEL TRABAJO Y LAS BAJAS PRODUCTIVIDADES DE LAS REGIONES IMPIDEN EL DESARROLLO CONVERGENTE ENTRE LIMA Y EL RESTO DEL PAÍS

Pese a que el Perú, como país, tiene más de siete años de crecimiento económico continuo, no todas las regiones han crecido al mismo ritmo y muchas siguen estancadas, es decir, el crecimiento regional no solo es desigual, sino que, además, es divergente entre Lima, la costa centro y el norte con el resto del país. La desigualdad productiva es la base de la desigualdad distributiva y de la pobreza, y este problema no ha sido encarado de manera frontal. La verdad es que no hay actitud más ilusa que esperar a que la mano invisible trabaje para generar desarrollo, pues esta solo funciona para asignar recursos en el corto plazo.

Dos son los problemas de fondo que impiden que haya convergencia en el desarrollo regional. El primero, la limitada división social del trabajo entre departamentos, pues la mayor parte produce los mismos bienes y servicios, y por eso tienen poco que venderse entre sí. Por ejemplo, ¿qué productos ayacuchanos son consumidos en Tumbes o qué le vende Madre de Dios a Junín? Pues muy poco. No hay un mercado nacional integrado sino varios regionales relativamente autónomos y pequeños. El segundo, las bajas productividades, que no permiten mayor competitividad de las regiones, lo que limita el comercio.

Para afrontar estos problemas se necesitan políticas sectoriales por regiones. El Estado deber hacer lo que no puede hacer el mercado: debe generar regiones especializadas en algunos productos, con altas productividades para vender dentro y fuera del país. Hay que definir metas por regiones, ahora que las metas macroeconómicas ya están consolidadas. Es la hora de pensar en intervenciones más focalizadas del Estado con instrumentos como el crédito, el apoyo tecnológico, la infraestructura comercial e informática. Solo así se podrían aprovechar las oportunidades que abren los TLC. De lo contrario, la divergencia y los conflictos regionales seguirán latentes, pues no hay peor cosa para un país que tener pocas regiones que progresan y muchas que se estancan o atrasan.

El invitado de hoy es vicerrector académico de la Pontificia Universidad Católica del Perú. Su próxima columna será publicada en cuatro semanas.